

## EXOPEN SÖKER NU SÄLJ & MARKNADSASSISTENT

Som Sälj & Marknadsassistent kommer du att arbeta tillsammans med hela försäljningsteamet. Det är en bred roll där du kommer att få ta stort eget ansvar och det finns möjligheter till personlig utveckling. I arbetsuppgifterna ingår att löpande producera marknadsmaterial för Exopen i tryck, webb, mail och sociala medier samt bistå säljteamet med mötesbokning och uppföljning.

Du trivs att arbeta i ett högt tempo och har lätt för att samarbeta. Du har kunskap och erfarenhet av olika typer av mediekkanaler, verktyg och metoder.

### Huvuduppgifterna är att:

- Genomföra säljdrivande marknadsaktiviteter både digitalt såväl som seminarium och kundevent
- Ansvara för kommunikation i sociala medier
- Utveckla och underhålla vår hemsida
- Sköta Nyhetsbrev och erbjudanden via Active Campaign
- Ta fram säljmaterial som ppt-presentationer, kundreferenser och utskick
- Bistå Account- och Key Account Managers med mötesbokning, uppföljning och inbjudningar till diverse kundevent

### Din bakgrund:

- Du har relevant utbildning inom marknadsföring och kommunikation samt några års arbetslivserfarenhet från arbete med digital publicering.
- Du har stort intresse för sociala medier, digitalt marknadsarbete
- Goda kunskaper i det svenska språket.
- Du är som person driven, van att ta egna initiativ och har lätt att samarbeta
- Strukturerad och noggrann

Tjänsten är placerad i Exopens lokaler på Riddargatan på Östermalm i Stockholm.

Hur söker jag? Anmäl intresse genom att skicka mail innehållande CV och personligt brev till [karriar@exopen.se](mailto:karriar@exopen.se). Märk ansökan 'Sälj/Marknad'.

### Om oss

Exopen Systems har en historik som sträcker sig drygt 20 år bakåt i tiden. Idag är vi ett passionerat och dedikerat team som med en kapitalstark ägare och affärsdriven VD har en stark vilja att tillsammans utveckla marknadens bästa lösning för automatiserad, enkel och kostnadseffektiv budgetering och rapportering. Våra lösningar sträcker sig från enklare behov av rapportering och budgetering till verksamhetsanpassade beslutsstöd.

Hos oss möts du av en familjär arbetsplats där vi sätter högt värde i öppenhet och prestigelöst samarbete.

Välkommen att skicka din ansökan och CV till [karriar@exopen.se](mailto:karriar@exopen.se) eller ring VD Stig Lagerqvist på 0733-587621 för mer information.